



Senior Key Account Manager (m/w/d) Mass Market

Asmodee ist eine weltweit führende Gruppe in der Spiele-Industrie, mit über 30 Distribution-Units und Verlags-Studios in Europa, den USA und China. In Deutschland, Österreich und der Schweiz ist die **Asmodee GmbH** für den Vertrieb und Vermarktung der bekannten Spiele der Partner verantwortlich.

Die **Asmodee** erschafft, erstellt und vertreibt Spielerlebnisse für ein breites Publikum. Unsere Spiele erzählen faszinierende Geschichten, die die Menschen dazu inspirieren, die Grenzen ihrer Vorstellungskraft zu überschreiten, getreu unserem Motto:

Great games, amazing stories

Wir wachsen erfolgreich weiter – deshalb suchen wir ab sofort zur Verstärkung unseres Sales-Teams einen **Senior Key Account Manager (m/w/d) für den Bereich Mass Market** in Vollzeit.

Wir vertrauen dir, du kannst im Büro in Essen sowie an 2 Tagen pro Woche mobil arbeiten.

Welche Aufgaben erwarten Dich bei uns?

- Du übernimmst die Verantwortung für eine professionelle, langfristige Betreuung von wichtigen und umsatzstarken Key Account Kunden mit dem Schwerpunkt Mass Market im Bereich D-A-CH
- Du setzt unsere Marketing- und Vertriebsstrategie operativ um
- Du bereitest Listungsgespräche vor und führst sie erfolgreich
- Du erstellst attraktive Angebote, Angebotspräsentationen und Artikelkalkulationen
- Die Vorbereitung, Teilnahme und Nachbereitung von Konditions- und Jahresgesprächen mit unseren Kunden gehören ebenfalls zu Deinen Aufgaben
- Du triffst Vereinbarungen über Werbepplätze und spannende Sales-Aktionen
- Du bist verantwortlich für die Erreichung der Umsatzziele und Sicherung der Marge
- Du führst Markt-, Trend- und Wettbewerbsanalysen durch, erkennst Markttrends und identifizierst neue Potenziale
- Motiviert entwickelst Du unser Geschäft weiter durch eine erfolgreiche Neukundengewinnung und die Erschließung von Nebenmärkten
- Du besuchst gelegentlich unsere Kunden vor Ort (D-A-CH) und nimmst gerne an Messen, Musterungen und Verkaufsveranstaltungen teil



Senior Key Account Manager (m/w/d) Mass Market

Das wünschen wir uns von Dir

- Du verfügst über ein BWL-Studium / einer kfm. Ausbildung / einer vergleichbaren Berufsqualifikation, mind. 5 Jahre Berufserfahrung im Sales, Branchenkenntnisse im Spielwarenbereich sind wünschenswert
- Dank Deiner starken Kundenorientierung, Deiner unternehmerischen Denkweise und Durchsetzungsstärke, überzeugst Du mit Deinem ausgeprägten Vertriebstalent
- Zudem zeichnen Dich hervorragende Kommunikations-, Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten aus
- Du hast Erfahrung mit der Erstellung von Angebotskalkulationen
- Du bist sicher im Umgang mit Kennzahlen, kannst sie analysieren und bist hoch motiviert, unsere Firmenziele hinsichtlich Umsatz, Marge, Kundenmanagement und Marktstellung umzusetzen
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse sind für Dich selbstverständlich
- Du bringst sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse mit, Kenntnisse in SAGE sind von Vorteil
- Du schätzt den Kundenkontakt und die gelegentliche Beratung vor Ort (D-A-CH) - Dein Kunde erlebt Dich als empathischen, fairen Partner
- Du arbeitest gern in einem kollegialen Umfeld mit erfahrenen und professionellen Abteilungen zusammen um gemeinsam erfolgreiche Ergebnisse zu feiern



Senior Key Account Manager (m/w/d) Mass Market

Darauf kannst Du Dich bei uns freuen

- Egal ob Hemd, Bluse oder Blazer, Jeans & Sneaker, come as you are – wir legen Wert auf Deine Fähigkeiten und eine authentische Persönlichkeit
- Bei uns arbeitest Du eigenverantwortlich
- Flache Hierarchien sowie eine respektvolle DuZ-Kultur erlebst Du in allen Bereichen
- Neben einer guten Einarbeitung freuen sich auf Dich Deine hilfsbereiten und kreativen Kollegen (m/w/d)
- Eine gute Work-Life-Balance mit flexibler Gestaltung Deiner Arbeitszeit – Möglichkeit zum familienfreundlichen, mobilen Arbeiten
- Dein Hund ist in unserem Büro herzlich willkommen
- Für gemeinnützige Arbeit gewähren wir Dir zwei zusätzliche Tage Urlaub
- Gemeinsam arbeiten wir mit Dir daran, den ökologischen Fußabdruck unserer Spiele zu reduzieren
- Wir bezuschussen Deine betriebliche Altersvorsorge ab dem siebten Monat Betriebszugehörigkeit
- Auch für den Ernstfall kannst Du mit uns vorsorgen – durch die Möglichkeit einer Berufsunfähigkeitsversicherung im Kollektiv
- Du erhältst attraktive Mitarbeiterrabatte auf das gesamte Asmodee Spiele- und Zubehörsortiment und kannst an Events (wie bspw. gemeinsame Spieleabende) teilnehmen
- Benefits wie höhenverstellbarer Schreibtisch, Fahrrad-Leasing, ergonomischer Stuhl, Essensbezuschussung, Wasser, Kaffee, Tee und Obst sind für uns selbstverständlich

Wir heißen Dich herzlich willkommen. Unser Unternehmen steht für Chancengleichheit und Diversität. Schwerbehinderte Menschen sind eingeladen, sich zu bewerben und werden bei gleicher Eignung bevorzugt berücksichtigt.

Deine vollständigen **Bewerbungsunterlagen** (inkl. Motivationsschreiben, Lebenslauf und ggf. Zeugnisse) mit Angabe des **frühestmöglichen Eintrittstermins** sowie Deiner **Gehaltsvorstellung** teilst Du gerne mit uns über unser [Bewerbungsformular](#).